



2013

Годовой отчет
Некоммерческого Партнерства
участников торгов на сырьевых
рынках «Совет по товарным рынкам»

Содержание

- Цели, задачи и функции НП «Совет по товарным рынкам»
- Партнерство сегодня
- Органы управления Партнерства
- Деятельность Партнерства в части функционирования организованного товарного рынка
- Деятельность Партнерства в области общественных связей (PR), связей с госрегуляторами (GR), и проведения публичных мероприятий
- Основные показатели бухгалтерской и финансовой деятельности Партнерства за 2013 год
- Аудиторское заключение по финансовой (бухгалтерской) отчетности за 2013 год
- Бюджет на 2014 год

1. Цели, задачи и функции НП «Совет по товарным рынкам»

В соответствии с Уставом, Некоммерческое партнерство «Совет по товарным рынкам» является основанной на членстве некоммерческой организацией, учрежденной юридическими лицами для содействия ее членам в осуществлении их уставной деятельности.

Партнерство является некоммерческой организацией и не имеет в качестве цели своей деятельности извлечение прибыли для ее распределения между учредителями и членами Партнерства в качестве их доходов.

Деятельность Партнерства предполагает следующие цели:

- Защита бизнеса членов партнерства путем увеличения доли открытого рынка и обеспечения равных условий для всех участников товарного рынка нефти и нефтепродуктов;
- Повышение эффективности работы участников партнерства на товарных рынках за счет создания коммуникационной площадки для обмена опытом по решению различных проблем;
- Корректировка нормативно-правовой базы с учетом интересов независимых участников товарного рынка;
- Представление интересов членов Партнерства перед государственными регулирующими органами.
- Оказание правовой, информационной и иной помощи членам Партнерства;
- Обеспечение внесудебного урегулирования конфликтов, возникающих между членами Партнерства, а также между членами Партнерства и их клиентами.

Для достижения целей, указанных выше, Партнерство решает следующие задачи:

- Осуществляет мониторинг практики применения законодательства Российской Федерации и других нормативно-правовых актов, направленных на регулирование коммерческой деятельности членов Партнерства на рынке нефти и нефтепродуктов;
- Участвует в разработке нормативно-правовой базы регулирования товарных рынков;
- Разрабатывает предложения по совершенствованию законодательства Российской Федерации и направляет их в органы государственной власти и в экспертные учреждения;
- Участвует в работе экспертных советов и других совещательных органах, действующих при государственных регулирующих структурах, с целью отстаивания интересов участников Партнерства.
- Содействует разрешению споров, связанных с осуществлением предпринимательской или иной экономической деятельности, возникающих между членами Партнерства;
- Оказывает информационную, методическую и правовую поддержку профессиональной деятельности членов Партнерства.
- осуществляет сотрудничество с участниками товарных рынков, не являющимися членами Партнерства, а также с их объединениями и союзами.

Устав Партнерства допускает осуществление таких функций как ведение реестра участников рынка, выработка обязательных для участников стандартов, правил и практик поведения на товарном рынке, создание третейского суда, дисциплинарной комиссии и других органов, необходимых для осуществления функций саморегулируемой организации. Однако, на данном этапе участниками партнерство было принято решение о нецелесообразности трансформации Некоммерческого партнерства в Саморегулируемую организацию по действующему законодательству.

2. Партнерство сегодня

Некоммерческое Партнерство «Совет по товарным рынкам» создано в 2012 году трейдерами и брокерами российского рынка нефтепродуктов (Свидетельство Министерства Юстиции Российской Федерации №1127799016564 от 28 августа 2012 г.).

Сегодня членами НП «Совет по товарным рынкам» являются компании из Москвы, Омска, Иркутска, Воронежа, Новосибирска, Ханты-Мансийского АО, Тюмени, Татарстана, Башкортостана и других регионов России. На долю компаний, входящих в НП «СПТР», приходится более 50% нефтепродуктов, реализуемых на открытом рынке. В компаниях, входящих в Партнерство, работает более 2500 человек.

В настоящий момент участниками партнерства являются следующие компании:

1. «Алгоритм. Топливный интегратор», ЗАО
2. «АРДОС», ЗАО
3. «ГАЛА-ФОРМ», ЗАО
4. «Интегрированные системы», ООО
5. «Крайс-Ойл», ООО
6. «М10-Ойл», ООО
7. «М-Траст», ООО
8. «МАГНАТЭК», ООО
9. «МинералОйл», ООО
10. Михайлов Виталий Евгеньевич, ИП
11. «Новотэк-Трейдинг», ООО
12. «Олимп-Трейд», ООО
13. «Октаника», ООО
14. «Петростар», ООО
15. «РУАНТ», ООО
16. «Солид – Товарные рынки», ОАО
17. «Топливная компания «Нафтатранс плюс», ООО
18. «Торговый дом «Сибирские нефтепродукты», ЗАО
19. «ТрансТерминал», ООО
20. «Транстэкивест», ООО
21. «Уфаойл», ЗАО
22. «Финансовое партнерство», ЗАО
23. «Центр-ГСМ», ООО
24. «ЭйДжи-ойл», ООО

Партнерство активно взаимодействует с государственными регулирующими органами. Представители НП «СПТР» входят в состав Экспертного совета Банка России, Экспертного совета ФАС РФ, Биржевого комитета ФАС РФ, в Рабочую группу по развитию конкуренции Агентства стратегических инициатив. Партнерство принимает участие в работе Совета финансового рынка. Партнерству удалось наладить конструктивный диалог с Санкт-петербургской международной товарно-сырьевой биржей. Представители Партнерства выдвинули свои кандидатуры в члены Совета секции «Нефтепродукты» биржи, участвуют в рабочих совещаниях биржи. Партнерство также наладило взаимодействие с Российским топливным союзом, в декабре 2013 года было подписано соглашение о сотрудничестве. НП «СПТР» совместно с РТС проводит бизнес-форумы, посвященные проблемам как оптового, так и розничного рынка нефтепродуктов.

3. Органы управления Партнерства

Структура органов управления Партнерства

На сегодняшний день в Партнерстве образованы и действуют следующие органы управления:

1. Общее собрание членов Партнерства, являющееся высшим органом управления Партнерства;
2. Правление Партнерства - Коллегиальный исполнительный орган Партнерства, формируемый из состава Членов Партнерства (их представителей);
3. Генеральный директор Партнерства - Единоличный исполнительный орган Партнерства.

Общее собрание членов Партнерства.

К компетенции Общего собрания членов Партнерства относится:

- утверждение по представлению Генерального директора Партнерства текущих и перспективных планов деятельности Партнерства;
- утверждение приоритетных направлений деятельности Партнерства, принципов формирования и использования его имущества;
- принятие решения о создании Третьейского суда Партнерства и утверждение положения о Третьейском суде Партнерства, а также регламента деятельности Третьейского суда Партнерства;
- принятие решений о создании Палат Партнерства, утверждение положений о них и внесение изменений в указанные положения;
- утверждение требований, предъявляемых к членам Партнерства;
- контроль за деятельностью Исполнительных органов Партнерства;
- утверждение и изменение устава Общества, а также Положений об исполнительных органах Партнерства (Единоличном и Коллегиальном);
- назначение на должность и освобождение от должности Единоличного исполнительного органа Партнерства;
- избрание Коллегиального исполнительного органа Партнерства;
- принятие решения о реорганизации или ликвидации Партнерства, назначение ликвидатора или ликвидационной комиссии;
- избрание Ревизора (Ревизионной комиссии) Партнерства и утверждение Положения о Ревизоре (Ревизионной комиссии) Партнерства.

Структура и персональный состав Правления Партнерства

К компетенции Правления Партнерства относится:

- утверждение финансового плана (бюджета) Партнерства и внесение в него изменений;
- утверждение годового отчета и годового бухгалтерского баланса Партнерства;
- изменение по представлению Генерального директора Партнерства порядка внесения и размеров вступительных и членских взносов, порядка внесения и размеров других обязательных взносов членами Партнерства; введение и/или отмена других обязательных взносов;
- принятие по представлению Генерального директора Партнерства решений о создании филиалов и представительств Партнерства;
- принятие решения об участии партнерства в других организациях, а также ассоциациях и союзах;
- утверждение аудитора Партнерства и утверждение годового отчета аудитора;

- назначение, на основании представления Генерального директора Партнерства, кандидатур членов Третейского Суда Партнерства;
- одобрение совершения Партнерством сделок в которых имеется заинтересованность/конфликт интересов (статья 27 Федерального закона РФ «О некоммерческих организациях») или сделок которые приводят или могут привести к отчуждению имущества Партнерства на сумму превышающую 25% чистых активов Партнерства.

Решением Общего собрания Членов Партнерства в Правление Партнерства были избраны следующие лица:

1. Председатель Правления – Бураков Алексей Петрович (ЗАО «Алгоритм. Топливный интегратор»)
2. Заместитель Председателя Правления – Мороз Илья Викторович (ОАО «Солид – Товарные рынки»)
Члены Правления:
3. Бирюков Евгений Александрович ООО «ЭйДжи-Ойл»);
4. Вартанов Константин Сергеевич (ЗАО «Финансовое партнерство»);
5. Кузличенков Игорь Валентинович (Генеральный директор ООО «M10 Ойл»);
6. Михайлов Виталий Евгеньевич (ИП Михайлов Виталий Евгеньевич);
7. Ноть Виктор Алексеевич (ЗАО «ГАЛА-ФОРМ»).

Структура и персональный состав Исполнительного аппарата

Генеральный директор Партнерства

Генеральный директор Партнерства осуществляет следующие функции:

- без доверенности действует от имени Партнерства по вопросам, отнесенным к компетенции Генерального директора Партнерства;
- представляет Партнерство в органах государственной власти, в органах местного самоуправления, в суде, арбитражном суде, третейском суде, перед другими лицами по вопросам, отнесенным настоящим Уставом к его компетенции;
- организует работу в сфере сотрудничества Партнерства с профессиональными и общественными организациями, в том числе иностранными и международными, со средствами массовой информации;
- распоряжается денежными средствами и иным имуществом Партнерства в соответствии с бюджетом, утверждаемым Общим собранием членов Партнерства и Правлением;
- осуществляет прием и увольнение работников Партнерства, заключает трудовые договоры;
- формирует Дирекцию Партнерства и руководит ее деятельностью;
- в пределах своей компетенции издает приказы и распоряжения, обязательные для исполнения всеми работниками дирекции Партнерства;
- осуществляет контроль за исполнением решений Правления Партнерства и Общего собрания членов Партнерства;
- принимает решения по вопросам, не отнесенным законом или настоящим Уставом к компетенции (исключительной компетенции) Общего собрания членов Партнерства и Правления Партнерства;
- разрабатывает текущие и перспективные планы деятельности Партнерства и вносит их на рассмотрение Правления Партнерства;

- осуществляет текущий контроль за исполнением планов деятельности Партнерства;
- присутствует на общих собраниях членов Партнерства, заседаниях специализированных органов Партнерства;
- разрабатывает проект бюджета (финансового плана) Партнерства и вносит его на рассмотрение Правления Партнерства и Общего собрания членов Партнерства, а также осуществляет текущий контроль за исполнением бюджета (финансового плана) Партнерства;
- вносит на рассмотрение Правления Партнерства предложения об утверждении порядка внесения и размеров вступительных и членских взносов, порядка внесения и размеров других обязательных взносов членами Партнерства, предоставления льгот по их уплате;
- уведомляет членов Партнерства о проведении очередных и внеочередных заседаний Общих собраний членов Партнерства;
- доводит до сведения членов Партнерства решения органов управления Партнерства и контролирует их выполнение;

В состав Исполнительного аппарата Партнерства входят:
Генеральный директор – Гудков Александр Георгиевич
Исполнительный директор – Чернышев Игорь Владимирович

Взаимодействие членов Партнерства с Исполнительной дирекцией строится следующим образом:

- Любой участник Партнерства вправе обратиться в Исполнительную дирекцию с профильной проблемой или с предложением какой-либо инициативы, направленной на совершенствование нормативной базы.
- В течение нескольких дней инициатива рассматривается в Исполнительной дирекции, разрабатывается стратегия и тактика решения проблемы. При необходимости, проводится обсуждение на рабочей группе.
- Выработанные предложения или пути решения проблемы направляются всем членам Партнерства на согласование. Время, отведенное на согласование, определяется Исполнительной дирекцией.
- Если член Партнерства не согласен с рассматриваемой инициативой, ему необходимо проголосовать против нее, направив информацию со своими возражениями (желательно аргументированными) в Исполнительную дирекцию.
- При отсутствии в указанный срок возражений более чем от 50% списочного состава членов Партнерства, разосланные материалы считаются согласованными и могут трактоваться как консолидированная позиция членов Партнерства. После этого Исполнительная дирекция приступает к реализации выработанной стратегии решения проблемы или продвижения инициативы.

4. Деятельность Партнерства в части функционирования организованного товарного рынка

В 2013 году Партнерство вело работу по следующим актуальным направлениям:

4.1. Доработка Совместного приказа ФАС и Минэнерго.

Партнерство принимает участие в доработке Совместного приказа ФАС и Минэнерго с момента появления проекта документа. В феврале 2013 году, на стадии обсуждения проекта Совместного приказа, Партнерство направила руководителю ФАС Игорю Артемьеву ряд предложений, часть из которых была учтена. В частности регуляторами было поддержано предложение по исключению из проекта пункта о запрете подачи одним участником встречных заявок, что является обычной брокерской практикой. Предложение по увеличению минимального объема биржевых продаж поддержано не было. В июле 2013 года Партнерство повторно обратилось в ФАС с предложением вдвое увеличить минимальный объем биржевых продаж, а также ввести ответственность за неисполнение Совместного приказа. Ответ на это письмо до сих пор не получен, ФАС несколько раз переносило сроки ответа. В настоящее время Партнерство по-прежнему выступает за увеличение минимального объема биржевых продаж в 1,5 – 2 раза, но пока не находит поддержки ни у производителей, ни у регуляторов рынка. Между тем, по данным Штаба Минэнерго по мониторингу производства и потребления нефтепродуктов в России, на март 2014 года большинство производителей уже превысили в 1,5 – 2 раза минимальный объем биржевых продаж, зафиксированный в Совместном приказе.

4.2. Раскрытие информации ЦДУ ТЭК по объему производства, запасам и отгрузкам нефтепродуктов на внутренний рынок.

В начале декабря 2013 года Партнерство обратилось к главе Минэнерго Александру Новаку с предложением разместить в открытом доступе часть материалов ЦДУ ТЭК. В частности, предлагалось раскрыть информацию по производству, запасам, отгрузкам нефтепродуктов на внутренний рынок и на экспорт, а также опубликовать согласованный Минэнерго годовой график ремонтов на НПЗ. При этом Партнерство ссылаясь на опыт июля 2013 года, когда отсутствие информации о росте экспорта и снижении запасов привело к принятию участниками рынка неверных торговых решений, что выразилось в угрозе дефицита и резком росте цен. В январе 2014 года Партнерство получило от заместителя министра Кирилла Молодцова ответ о принятом Минэнерго решении начать еженедельную публикацию в открытом доступе на официальном сайте ЦДУ ТЭК информации по производству, запасам и отгрузкам нефтепродуктов на внутренний рынок. Публикацию графика ремонта НПЗ Минэнерго сочло нецелесообразным. С конца января информация по производству, запасам и отгрузкам присутствует на сайте ЦДУ ТЭК. В ответном письме Партнерство поблагодарило заместителя министра за принятое решение, выразив надежду, что в будущем Минэнерго раскроет информацию и по отгрузкам нефтепродуктов на экспорт, а также опубликует годовой график ремонта НПЗ, - информация по ремонтам необходима участникам рынка, чтобы своевременно планировать накопление запасов нефтепродуктов на своих нефтебазах в преддверии ремонтов. В ответе на это письмо, датированное 28 февраля 2014 года, Минэнерго порекомендовало обратиться с подобным предложением в ЦДУ ТЭК и Росстат.

4.3. Ликвидация дублирующих базисов поставки.

В мае 2013 года Партнерство обратилась к бирже, указав на то, что наличие дублирующих базисов поставки упрощает недобросовестным участникам рынка заключение договорных сделок. Этот вопрос также обсуждался с представителями регуляторов, - ФАС и Минэнерго. В результате биржа внесла соответствующие изменения в Общую спецификацию биржевого товара, объединив три железнодорожные станции отгрузки трех уфимских заводов в один базис, - «Уфимская группа НПЗ», и трех Самарских заводов – в базис «Самарская группа НПЗ». Также были объединены другие дублирующие станции. Спецификация вступила в силу 4 декабря 2013 года.

4.4. Борьба с договорными сделками на бирже.

Партнерство впервые публично осветило проблему договорных сделок на бирже. В течение 2013 года ситуация обсуждалась на заседании оперативного штаба Минэнерго, на «Национальном нефтегазовом форуме», на конференции «Аргус Рынок нефтепродуктов», на бизнес-форуме Партнерства 17 декабря. Первым результатом привлечения внимания регуляторов к этой теме стало существенное, хоть и временное, сокращение количества договорных сделок на бирже.

В настоящее время Партнерство проанализировало сложившуюся на рынке ситуацию, выявило две схемы заключения договорных сделок на бирже и представила свои предложения по борьбе с ними.

Первая схема предполагает продажу продукта аффилированной структуре по цене ниже рынка. Аффилированные контрагенты выбирают момент, когда в торговом окне нет заявок на покупку товара и одновременно выставляют заявки на продажу и покупку согласованного объема нефтепродуктов. Сделка заключается в одну секунду, пока остальные участники рынка не успели среагировать на появление торгового инструмента в торговом окне.

Предложения НП «СПТР»: Так как использование схемы предполагает неготовность независимых участников торгов к появлению инструмента в торговом окне, бороться с данной схемой предлагается путем анонсирования доминирующими компаниями плановых объемов продаж в соответствии с критериями регулярности, утвержденными Постановлением правительства № 1035. Партнерство выступило с предложением не засчитывать в минимальный объем биржевых продаж сделки по продаже нефтепродуктов, которые не были анонсированы с указанием базиса поставки, октанового числа и экологического класса. Соответствующие предложения были 2 декабря 2013 года направлены в ФАС России, а 20 декабря – в Службу Банка России по финансовым рынкам. Предложения НП «СПТР» обсуждались на рабочих совещаниях с представителями ВИНКов на бирже СПБМТСБ, последнее заседание по данной теме прошло 10 апреля 2014 года. По его итогам биржа сообщила о принятом решении внести изменения в порядок предоставления информации о плановых объемах продаж, предусмотрев детализацию плановых объемов продаж не только по видам, но и по маркам нефтепродуктов. Для бензинов предполагается указывать октановое число, для дизельного топлива – класс морозостойчивости. Решение биржи стало компромиссным: идя навстречу пожеланиям производителей, биржа не предусмотрела предоставление информации по экологическому классу планируемого к реализации топлива. Производители аргументировали свою позицию тем, что из-за технологических ограничений НПЗ подчас не способны выполнить собственную производственную программу и обеспечить производство необходимого объема топлива заявленного экологического класса. Публикация планируемого объема продаж без указания экологического класса по-прежнему позволяет недобросовестным продавцам использовать несколько торговых инструментов для продажи одного и того

же товара. Однако предпринятые биржей меры сократят количество таких торговых инструментов, что должно уменьшить возможности для заключения договорных сделок и повысить прозрачность биржевой торговли. Введение в действие нового порядка подачи информации о планируемых объемах реализации запланировано с мая 2014 года.

Вторая схема заключения договорных сделок предполагает продажу Поставщиком нефтепродуктов своим сбытовым подразделениям по цене существенно выше рынка, чтобы исключить продажи нефтепродуктов независимым участникам рынка. Для этого ВИНК регистрирует в налоговой службе единый объект налогообложения со своими сбытовыми структурами, снимая претензии налоговиков к внутренним трансфертным ценам, по которым нефтепродукты продаются собственным сбытовым структурам на внебиржевом рынке. При этом, в соответствии с Совместным приказом, как доминирующий субъект, компания обязана продавать на бирже лишь 10% бензина.

В результате компания продает своим сбытовым структурам 90% топлива на внебиржевом рынке по цене ниже рыночной, а оставшиеся 10% топлива продает на бирже по цене существенно выше рыночной. Для экономики компании ничего не меняется, однако доступ независимых участников торгов к продукту блокируется завышенной ценой.

Предложения НП «СПТР»: Так как данная схема полностью соответствует всем требованиям действующего антимонопольного законодательства, критериям регулярности продаж, и не подпадает под определение инсайдерских сделок, Партнерство в сентябре 2013 года обратилось к руководителю службы Банка России по финансовым рынкам Сергею Швецову с предложением совместно разработать меры противодействия. В частности предлагалось уточнить определения инсайдерских сделок и манипулирования рынком в нормативных документах. В связи с реорганизацией Службы Банка России по финансовым рынкам, консультации с представителями ЦБ были приостановлены и возобновились только с марта 2014 года. В ходе прошедшей в конце марта рабочей встречи позиция и предложения НП СПТР были доведены до руководителя департамента рынка ценных бумаг и товарного рынка ЦБ РФ Ларисы Селютиной. Были продолжены консультации с главной Главного управления противодействия недобросовестным практикам поведения на финансовых рынках Банка России Валерием Ляхом. Информация об использовании подобной схемы заключения договорных сделок была доведена до представителей ФАС и Минэнерго. 15 апреля ФАС направила ОАО «ЛУКОЙЛ» предупреждение с требованием устранить признаки нарушения антимонопольного законодательства. По мнению ФАС, продажа производителем нефтепродуктов на бирже собственным сбытовым структурам по завышенным ценам является несоблюдением принципов биржевой торговли, зафиксированных в законе «О защите конкуренции», Совместном приказе и Критериях регулярности. ФАС также указала на дискриминацию производителем независимых участников рынка при реализации топлива во внебиржевом сегменте. Согласно предупреждению ФАС, «ЛУКОЙЛ» обязан устранить признаки нарушения антимонопольного законодательства до 20 мая.

4.5. Снижение штрафов за сверхнормативный простой цистерн, введение обязанности Поставщика согласовывать с Покупателем сроки и график отгрузки партий товара, превышающих 600 т.

В начале 2014 года независимые торговые компании столкнулись с резким ростом штрафных платежей за сверхнормативный простой железнодорожных цистерн на станции получателя. Если раньше Поставщики выставляли претензии, требуя выплатить неустойку в размере 1000-1500 руб./сут, то в последнее время они выставляют претензии, требуя неустойку, зафиксированную в биржевом договоре

поставки – до 5 тыс.руб./сут. (2000 руб./сут. при простое до 5 дней и 5000 руб./сут. при простое свыше 5 дней). Независимые участники рынка сочли этот уровень неустойки необоснованно завышенным. Данный вопрос обсуждался с присутствовавшим на рабочей группе Партнерства главным управляющим директором биржи СПБМТСБ Антоном Карповым, который инициировал внесение вопроса о простоях в план мероприятий биржи на 2014 год.

В конце февраля Партнерство направило президенту биржи СПБМТСБ Алексею Рыбникову письмо с предложением обсудить данный вопрос в формате рабочего совещания с представителями производителей и регуляторов. На совещании, которое прошло 28 февраля, Партнерство озвучило свои предложения, - кроме снижения неустойки предлагалось обязать поставщиков согласовывать с покупателем сроки отгрузки крупных партий товара.

По итогам совещания биржа предложила представителям нефтяных компаний в течение двух недель представить обоснование текущего уровня неустойки. В качестве компромиссного решения, биржа заявила о готовности снизить неустойку до 2000 руб./сут. В ходе рабочих контактов Партнерство указало, что данный уровень неустойки также ничем не обоснован и продолжало настаивать на снижении неустойки до 1500 руб./сут. Свою позицию Партнерство донесло до представителей ФАС, также участвовавших в рабочих совещаниях на бирже. В марте ФАС запросило у Партнерства материалы, доказывающие утверждение Партнерства, что конкурентный уровень неустойки за простой находится на уровне 1500 руб./сут. Эти материалы, включающие справку по стоимости аренды цистерн, а также внебиржевые договоры с производителями и претензии по ним, были подготовлены и направлены на имя замглавы ФАС Анатолия Голомолзина 31 марта. В ходе рабочего совещания, прошедшего на бирже СПБМТСБ 18 апреля, в присутствии ВИНКов и регуляторов, было принято решение снизить размер неустойки, зафиксированный в биржевом договоре поставки до 1500 руб./сут. Внести изменения в Общие условия договоров поставки биржа намерена в начале осени текущего года. При этом, предложения НП «СПТР» обязать поставщиков согласовывать с покупателем сроки отгрузки крупных партий товара не были поддержаны. Предложение исключить из общих условий договоров поставки пункт 7.12.2, позволяющий контролерам поставки удерживать авансовые платежи покупателей при наличии неудовлетворенных претензий по простоям было предложено обсуждать в одном пакете с предложениями по ликвидации преференций контролеров поставки.

4.6. Обеспечение равноправия участников биржевых торгов и ликвидация преференций контролеров поставок.

В настоящее время на бирже СПБМТСБ сохраняется неравноправие между участниками торгов, закрепленное в нормативных документах ЗАО «РДК» и ЗАО «СПБМТСБ». В частности, участники торгов, обладающие статусом «контролера поставки» имеют ряд преференций, по сравнению с рядовыми участниками торгов.

В частности:

1. Контролер поставки не вносит гарантийного обеспечения, в то время как остальные участники рынка обязаны вносить гарантийное обеспечение (Пункт 7.17.3 и 8.7.1.2 Правил осуществления клиринговой деятельности ЗАО «РДК»).

2. Контролер поставки реализует топливо на бирже на условиях предоплаты (Пункт 9.8 Правил осуществления клиринговой деятельности ЗАО «РДК»), в то время как остальным участникам рынка РДК перечисляет деньги по факту отгрузки (Раздел 17 Общей (унифицированной) спецификации биржевого товара по секции «Нефтепродукты»). В случае неисполнения контролером поставки своих обязательств по сделке, получить с него перечисленные деньги Покупатель может только в судебном

порядке. При несостоятельности Продавца, не обладающего статусом контролера поставки, денежные средства возвращаются Покупателю клиринговой организацией.

3. В случае нарушения сроков отгрузки, ответственность контролера поставки сводится к оплате пени в размере 0,3 % от стоимости не поставленного в срок Товара за каждый день просрочки, но не более 5 %. Взыскание пени производится без участия Биржи и Клиринговой организации, фактически в судебном порядке. Отказаться же от поставки, Покупатель может только в случае, если срок поставки превышен более чем на 20 календарных дней. (Приложение № 03 к Общей (унифицированной) Спецификации биржевого товара по Секции «Нефтепродукты» ЗАО «СПБМТСБ», типовая форма Договора поставки, Пункт 8.4).

При продаже от Поставщика, не являющегося Контролером поставки, достаточно задержать отправку пакета документов в Клиринговую организацию на 4 рабочих дня свыше окончания срока поставки для того, чтобы Покупатель мог отказаться от поставки и получить неустойку. При этом неустойка в размере ставки денежной обеспеченности, равной примерно 5 % от стоимости Товара, фактически в автоматическом режиме будет перечислена Покупателю Клиринговой организацией (Общей (унифицированной) Спецификации биржевого товара по Секции «Нефтепродукты» ЗАО «СПБМТСБ» Раздел 17).

НП «СПТР» предлагает обеспечить равноправие участников клиринга, ликвидировав преференции «контролеров поставки». Пакет соответствующих предложений НП «СПТР» 30 января направила на имя председателя совета директоров ЗАО СПБМТСБ и ЗАО РДК Владимира Тация. Биржа внесла вопрос в перечень мероприятий на 2014 год и заявила о намерении лишить статуса контролеров поставки участников торгов, наделив им только инфраструктурные организации, гарантирующие физическую поставку товара. Вопрос о преференциях контролеров поставки должен был обсуждаться на рабочем совещании на бирже 18 апреля, докладчиком должен был выступить представитель НП «СПТР», однако, столкнувшись с резким противодействием производителей, накануне заседания биржа внесла изменения в повестку рабочего совещания. Вместо обсуждения вопроса о статусе контролеров поставок на совещании было предложено создать рабочую группу, в которую должны войти представители ВИНКов и НП «СПТР».

4.7. Предоставление Покупателю права контролировать количество принимаемого товара расчетным способом.

В пункте 14.05 Общих условий договоров поставки, заключаемых в секции «Нефтепродукты» ЗАО «СПБМТСБ» (Приложение №01 к Правилам проведения организованных торгов в секции «Нефтепродукты») говорится, что «в случае, когда Покупатель не имеет возможности осуществить приемку Товара теми же способами/методами и в тех же единицах измерения, которые указаны в сопроводительных документах, Товар считается принятым Покупателем в количестве, указанном в сопроводительных документах». Эта же норма продублирована в пункте 6.2 Рамочного договора поставки (Приложение №3 к Общей спецификации биржевого товара).

На большинстве нефтеперерабатывающих заводов для определения количества нефтепродуктов в цистернах используют специальные вагонные весы. При этом грузополучатели, как правило, не имеют на станции назначения такого дорогостоящего оборудования и лишаются права предъявлять Поставщику претензии в случае недостачи принимаемого товара, что воспринимается ими как дискриминация. Покупатели хотят иметь возможность контролировать количество принимаемого товара, в соответствии с Рекомендациями государственной системы обеспечения единства измерений № МИ 3115-2008 «Масса грузов, перевозимых железнодорожным транспортом. Измерения и учет массы груза при взаиморасчетах между

грузоотправителем и грузополучателем». В соответствии с Рекомендациями, масса нефтепродуктов в цистерне может определяться расчетным путем с измерением температуры, плотности и высоты налива продукта по калибровочной таблице цистерны. При этом также могут использоваться измерители ИПН-1 и ИПН-1М, которые осуществляют такие расчеты в автоматическом режиме и обеспечивают достоверность расчетов количества поступившего товара.

К настоящему времени уже существуют судебные прецеденты, доказывающие незаконность требований, зафиксированных в пункте 6.2 действующего Договора поставки. В частности Арбитражный суд Ростовской области решением от 20 мая 2013 года по делу № А53-35825/2012 удовлетворил иск Покупателя к Поставщику, поданный по факту недостачи товара при вскрытии цистерны, несмотря на отсутствие у Покупателя вагонных весов. Постановлением Пятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 29 июля 2013 г. № 15 АП-9829/13 решение оставлено в силе.

НП «СПТР» предлагает внести изменения в нормативные документы и изложить соответствующую статью Общих условий договоров поставки в следующей редакции: «В случае, если покупатель не имеет возможности осуществить приемку Товара теми же способами/методами и в тех же единицах измерения, которые указаны в сопроводительных документах, Товар принимается покупателем в соответствии с Рекомендациями государственной системы обеспечения единства измерений № МИ 3115-2008 «Масса грузов, перевозимых железнодорожным транспортом. Измерения и учет массы груза при взаиморасчетах между грузоотправителем и грузополучателем». В 2013 году вопрос данный неоднократно ставился перед биржей, но не был решен. Предложения НП «СПТР» были направлены в ФАС. В ФАС ответили, что вопрос требует консультаций с остальными участниками рынка, в частности, с производителями. В связи с этим, в письме от 25 декабря 2013 года, ФАС предложила вынести данный вопрос на заседание Биржевого комитета, который должен был начать работу в январе 2014 года, но еще ни разу не собирался. В конце февраля 2014 года вопрос обсуждался на рабочем совещании на бирже. Биржа заявила о готовности рассмотреть возможность внесения данного вопроса в план мероприятий на 2014 год и запросила у Партнерства соответствующее обоснование. 3 марта 2014 года материалы, необходимые для внесения вопроса о весах в план мероприятий СПБМТСБ по развитию биржевой торговли в 2014 году, были направлены на биржу.

4.8. Обеспечение равных условий для независимых участников рынка, приобретающих топливо с отгрузкой по железной дороге и по трубопроводу. Отвязка товара от способа транспортировки, - предоставление покупателю права самому определять, каким видом транспорта осуществлять транспортировку.

В настоящее время ряд производителей используют следующую возможность для дискриминации независимых участников рынка. В ходе биржевых торгов производитель формирует цену на базисе НПЗ, которую предъявляет регуляторам как рыночную. По этой цене продукт доступен независимым участникам рынка с отгрузкой железнодорожным транспортом. При этом на внебиржевом рынке производитель реализует топливо собственным сбытовым структурам и аффилированным компаниям по рыночной цене fca НПЗ, но с поставкой трубопроводным транспортом. Так как тариф на прокачку трубопроводным транспортом примерно вдвое ниже железнодорожного, то сбытовая структура или другой аффилированный с производителем покупатель получает топливо существенно дешевле, чем независимый участник рынка, что является дискриминацией независимых участников рынка.

НП «СПТР» предлагает внести изменения в спецификацию биржевого товара, чтобы отвязать базис поставки товара от способа его транспортировки, а также обеспечить участникам торгов равный доступ к услугам по прокачке. В этом случае покупатель

биржевого товара будет сам выбирать наиболее приемлемый для него способ транспортировки продукта до потребителей, что устранил дискриминацию участников рынка. 30 июля 2013 Партнерство направляло свои предложения в ФАС, указывая, что действующая нормативная база позволяет доминирующим компаниям дискриминировать независимых участников торгов. ФАС неоднократно переносило сроки ответа, официальный ответ на данное обращение пока не получен. Неофициально в ФАС сообщают, что направили соответствующий запрос бирже и получили ответ, что биржа не считает возможным отделить базис поставки от способа транспортировки.

4.9. Обеспечение симметричной ответственности Поставщика и Покупателя при приобретении товара на условиях «франко-труба»

Имея возможность снабжать собственные сбытовые структуры или аффилированных трейдеров трубопроводными партиями продукта на более выгодных условиях, Поставщики не заинтересованы в продажах товара независимым участникам рынка. В соответствии с действующей Спецификацией биржевого товара СПБМТСБ, Поставщик, не желающий исполнять заключенную на бирже сделку с независимым участником рынка, может добиться ее расторжения и оштрафовать за это Покупателя на 5% от суммы сделки.

Для исполнения поставки по заключенной на бирже сделки на условиях «франко-труба» Покупатель обязан в течение 7 дней предоставить Поставщику Маршрутную телеграмму ОАО «АК «Транснефть». Порядок получения Маршрутной телеграммы предусматривает подачу Покупателем согласованной Поставщиком Заявки на включение в план транспортировки. Если Поставщик под разными предлогами затягивает согласование Заявки, Покупатель не успевает получить Маршрутную телеграмму в установленные сроки, что является основанием для разрыва сделки, при этом на Покупателя налагается штраф в пользу Поставщика.

Аналогичная ситуация складывается из-за несогласованности сроков согласования «Транснефтью» месячных планов прокачки, и сроков поставки по биржевому договору. План прокачки утверждается «Транснефтью» на календарный месяц, а отгрузка осуществляется производителем в течение 30 дней с момента заключения сделки. Если Поставщик затягивает отгрузку и переносит согласованный срок поставки на следующий календарный месяц, то Покупатель признается невыполнившим план по прокачке, вследствие чего на него налагается штраф.

НП СПТР обратилось в ФАС с предложением внести в нормативные документы биржи изменения, чтобы исключить возможность наказания Покупателя за нарушения Поставщика. В официальном ответе ФАС от 28 февраля регулятор сообщил, что признает наличие в нормативных документах биржи возможностей для нарушения антимонопольного законодательства путем создания доминирующими компаниями дискриминационных условий для независимых участников рынка (пункт 8 часть 1 ст.10 закона «О защите конкуренции»). В случае наличия фактов нарушений ФАС призвала компании направлять регулятору соответствующие заявления. В свою очередь биржа заявила о намерении внести изменения в нормативные документы.

С учетом позиции ФАС, биржа СПБМТСБ выразила готовность внести соответствующие изменения в Общие условия договоров поставки и Рамочный договор поставки. Данный вопрос рассматривался на рабочей группе 18 апреля. Биржа подготовила проект поправок, предполагающих введение обязанности Продавца в течение двух дней согласовать полученную от Покупателя заявку на внесение изменений в месячный план прокачки «Транснефти». Кроме того, Покупателю будет предоставлена возможность вместо Маршрутной телеграммы направить Поставщику письмо «Транснефти» о готовности принять весь объем приобретенного топлива. Кроме того, в ходе заседания 18 апреля представитель «Транснефти» сообщил о

намерении компании синхронизировать 30-дневный срок отгрузки биржевого товара и план прокачки, утверждаемый «Транснефтью» на календарный месяц. «Транснефть» намерена предоставить покупателям биржевого товара возможность согласовывать план прокачки на два календарных месяца вместо одного. В этом случае 30-дневный срок отгрузки в любом случае будет оказываться внутри планового периода прокачки, что защитит покупателей от необоснованных претензий и штрафов.

4.10. Сокращение сроков отгрузки биржевого товара с 30 до 20 дней.

Одной из наиболее актуальных проблем, с которой сталкиваются покупатели нефтепродуктов – это длительные и непредсказуемые сроки отгрузки биржевого товара.

1. Продолжительный срок отгрузки биржевого товара увеличивает издержки тех торговых компаний, которые осуществляют торговые операции на кредитные деньги.

2. Непредсказуемость сроков поставки приобретенного на бирже топлива заставляет покупателей формировать избыточные товарные запасы продукции, чтобы иметь возможность обеспечить своих клиентов топливом в случае задержек с поставкой биржевого товара. В результате в конечную стоимость нефтепродуктов включаются затраты на хранение топлива на нефтебазах.

3. Длительные сроки отгрузки биржевого товара создают условия для недобросовестной конкуренции. На падающем рынке компании-производители в первую очередь отгружают товар собственным сбытовым подразделениям, в то время как независимые компании получают товар в последнюю очередь. В условиях снижения цен задержки с отгрузкой приводят к убыткам независимых участников рынка.

При этом Поставщики биржевого товара не заинтересованы в сокращении сроков поставки, так как обладают статусом «контролеров поставки» и реализуют товар на условиях предоплаты, получая деньги Покупателя по факту заключения биржевой сделки, а не по факту отгрузки товара, как остальные участники торгов.

Отчасти вопрос сокращения сроков поставки будет решен одновременно с ликвидацией преференций «контролеров поставки», так как с ликвидацией торговли по предоплате они будут заинтересованы в скорейшей отгрузке товара. Тем не менее, НП «СПТР» предлагает сократить срок отгрузки биржевого товара с 30 до 20 дней. Против этого предложения активно выступают ВИНКи, ссылаясь на технологические ограничения. В связи с этим Биржа пока не видит возможности нахождения взаимоприемлемого решения по этому вопросу.

5. Деятельность Партнерства в области общественных связей и проведения публичных мероприятий.

Сайт НП «Совет по товарным рынкам»

18 апреля 2013г. Партнерство на Общем собрании членов анонсировало создание Интернет-сайта www.s-ptr.ru. В настоящее время на сайте находится полная информация о партнерстве и проводимых мероприятиях. На регулярной основе в формате новостных сообщений публикуются материалы о текущей деятельности Партнерства.

Подготовлено программное обеспечение, позволяющее участникам, введя логин и пароль, получать доступ к официальной переписке Партнерства. Предполагается также возможность регистрировать инициативы участников Партнерства и в режиме реального времени отслеживать их статус. Несмотря на готовность к введению в эксплуатацию соответствующего программного обеспечения, ряд участников полагает

более удобным традиционный способ взаимодействия – по телефону и по электронной почте.

Еженедельные информационные бюллетени

НП «Совет по товарным рынкам» осуществляет еженедельно подготовку и выпуск информационных бюллетеней, распространяемых среди членов Партнерства. В выпуски консолидируются самые значимые новости, касающиеся производства, транспортировки, покупки и продажи нефтепродуктов.

Форум «Организованный рынок нефти и нефтепродуктов: Ценообразование и перспективы развития»

19 апреля 2013 года Партнерство выступило соорганизатором всероссийского форума: «Организованный рынок нефти и нефтепродуктов: Ценообразование и перспективы развития», на котором собралось порядка 150 делегатов из всех регионов России. В рамках круглого стола, посвященного работе НП «Совет по товарным рынкам», нефтетрейдеры говорили о необходимости создания Саморегулируемой организации (СРО) на базе НП, основной идеей которой было бы введение разграничений между государственным регулированием и регулированием со стороны профессионального объединения. Также активными участниками этого круглого стола были представители ФСФР и биржи СПБМТСБ, которые подтвердили необходимость создания условий для формирования такого объединения, которое смогло бы реально противостоять давлению на бизнес, и создать эффективные механизмы финансовой ответственности перед потребителем.

Форум «Итоги работы российского рынка нефтепродуктов в 2013 году»

17 декабря 2013 года Партнерство выступило соорганизатором форума «Итоги работы российского рынка нефтепродуктов в 2013 году». В ходе работы форума были обсуждены проблемы ценообразования и антимонопольного регулирования российского рынка нефтепродуктов. НП «СПТР» выступило с анализом различных схем, используемых недобросовестными участниками рынка для проведения через биржу договорных сделок по нерыночной цене. Были также обсуждены пути решения проблемы договорных сделок. Партнерство также выступило с рядом предложений по развитию биржевой торговли.

**Пояснения к годовому отчету
Некоммерческого Партнерства участников торгов на сырьевых рынках
"Совет по товарным рынкам",
ИНН 7714401402/КПП 771401001
За 2013 год**

1. Информация об организации


1. Некоммерческое Партнерство участников торгов на сырьевых рынках "Совет по товарным рынкам", зарегистрировано 24 августа 2012г. (свидетельство о постановке на учет в налоговом органе серия 77 №014557443) по решению учредителей (Протокол общего собрания учредителей № 1 от 11.07.2012г.), в соответствии с Гражданским кодексом РФ, Федеральным законом «О некоммерческих организациях» и иными нормативными правовыми актами РФ.
2. Юридический адрес: 127015, Москва г, Б. Новодмитровская, дом № 23, строение 3 Государственный регистрационный номер – 1127799016564
3. Организационно-правовая форма – некоммерческое партнерство
4. Форма собственности – некоммерческое партнерство
5. По состоянию на 31.12.2013г. у организации нет обособленных подразделения и филиалов.
6. Среднесписочный состав на 01.01.2013 г. - 3 человека.
7. Основными видами деятельности организации являются:
 - исследование конъюнктуры рынка и выявление общественного мнения (ОКВЭД 74.13)
8. Налоговых льгот организация не имеет.

2. Сведения об отчетности

1. НП "Совет по товарным рынкам" применяет УСН и ведет учет доходов в порядке, установленном гл. 26.2 НК РФ.
2. НП "Совет по товарным рынкам" в 2013 году получало доходы от предпринимательской деятельности.
3. Общая сумма членских и вступительных взносов, полученных по некоммерческой деятельности в 2013 году, составила 6 260 000 рублей. Остаток средств по р/сч на конец периода составляет 884 858 ,84 рублей. Размеры членских взносов устанавливаются Общим собранием членов партнерства. На 2014 год установлены: членские взносы – 240 000 рублей, вступительный взнос – 10 000 рублей.
4. Материально-производственные запасы оцениваются по фактической себестоимости.
5. В соответствии с пунктом 5 ПБУ 6/01, утвержденного приказом Минфина России от 30.03.2001 N 26н, активы, обладающие признаками объектов основных средств, можно относить к

- материально-производственным запасам, если их стоимость не превышает 40 000 руб. Объектов основных средств в НП нет
6. Резервы предстоящих расходов на ремонт ОС и оплату отпусков не создавались.
 7. Применяемая ставка налога на УСН в 2013 г. – 6% в соответствии с законодательством
 8. Расходов будущих периодов не имеет.
 9. Договора, предусматривающих исполнение обязательств неденежными средствами, не заключались и не исполнялись.
 10. Налог на УСН уплачивается авансовыми платежами ежеквартально.
 11. Бухгалтерская отчетность сформирована Некоммерческим Партнерством, исходя из действующих в Российской Федерации правил бухгалтерского учета и отчетности.
 12. Просроченной дебиторской и кредиторской задолженности предприятие не имеет.

Генеральный директор



Гудков А.Г.

Главный бухгалтер

Ильянок Ж.В.



Бухгалтерский баланс
на 31 декабря 2013 г.

		Дата (число, месяц, год)	Коды		
		Форма по ОКУД	0710001		
		Дата (число, месяц, год)	31	12	2013
Организация	Некоммерческое партнерство участников торгов на сырьевых рынках "Совет по товарным рынкам"	по ОКПО	11440417		
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН	7714401402		
Вид экономической деятельности	исследование конъюнктуры рынка и выявление общественного мнения	по ОКВЭД	74.13		
Организационно-правовая форма / форма собственности	/ частная	по ОКОПФ / ОКФС	96	16	
Единица измерения:	в тыс. рублей	по ОКЕИ	384		
Местонахождение (адрес)	127015, Москва г, Б. Новодмитровская, дом № 23, строение 3				

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2013 г.	На 31 декабря 2012 г.	На 31 декабря 2011 г.
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	-	-	-
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	-	-	-
	Отложенные налоговые активы	1180	-	-	-
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
	Итого по разделу I	1100	-	-	-
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	17	-	-
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	-	-
	Дебиторская задолженность	1230	151	2	-
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	-	-	-
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	885	938	-
	Прочие оборотные активы	1260	-	-	-
	Итого по разделу II	1200	1 054	940	-
	БАЛАНС	1600	1 054	940	-

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2013 г.	На 31 декабря 2012 г.	На 31 декабря 2011 г.
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	-	-	-
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
	Резервный капитал	1360	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	(887)	671	-
	Итого по разделу III	1300	(887)	671	-
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	-	-	-
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	-	-	-
	Кредиторская задолженность	1520	1 941	21	-
	Доходы будущих периодов	1530	-	248	-
	Оценочные обязательства	1540	-	-	-
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	1 941	269	-
	БАЛАНС	1700	1 054	940	-

Руководитель



Гудков Александр
Георгиевич

(расшифровка подписи)

30 марта 2014 г.

**Отчет о финансовых результатах
за Январь - Декабрь 2013г.**

		Дата (число, месяц, год)	Коды		
		Форма по ОКУД	0710002		
		по ОКПО	31	12	2013
Организация	Некоммерческое партнерство участников торгов на сырьевых рынках "Совет по товарным рынкам"	ИНН	11440417		
Идентификационный номер налогоплательщика		по ОКВЭД	7714401402		
Вид экономической деятельности	исследование конъюнктуры рынка и выявление общественного мнения	по ОКОПФ / ОКФС	74.13		
Организационно-правовая форма / форма собственности	/ частная	по ОКЕИ	96	16	
Единица измерения:	в тыс. рублей		384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2013г.	За Январь - Декабрь 2012г.
	Выручка	2110	2 503	3 559
	Себестоимость продаж	2120	-	-
	Валовая прибыль (убыток)	2100	2 503	3 559
	Коммерческие расходы	2210	-	(2 778)
	Управленческие расходы	2220	(3 978)	-
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	(1 475)	781
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	-	-
	Проценты к уплате	2330	-	-
	Прочие доходы	2340	-	-
	Прочие расходы	2350	(10)	(3)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	(1 485)	778
	Текущий налог на прибыль	2410	-	-
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	-	-
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-
	Прочее	2460	(73)	(107)
	Чистая прибыль (убыток)	2400	(1 558)	671

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2013г.	За Январь - Декабрь 2012г.
	СПРАВОЧНО			
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	2500	(1 558)	671
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Руководитель

Гудков Александр
Георгиевич

(подпись)

(расшифровка подписи)

30 марта 2014 г.



ООО «Строй-аудит»

**АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ
по финансовой (бухгалтерской) отчетности
исполнительному органу
Некоммерческое Партнерство участников торгов на сырьевых
рынках "Совет по товарным рынкам"
за 2013 год**

Москва, 2014

СВЕДЕНИЯ ОБ АУДИТОРЕ И АУДИРУЕМОМ ЛИЦЕ	3
ВВОДНАЯ ЧАСТЬ	5
ОБЪЕМ АУДИТА	5
МНЕНИЕ АУДИТОРА	6
ПРИЛОЖЕНИЯ	7

СВЕДЕНИЯ ОБ АУДИТОРЕ И АУДИРУЕМОМ ЛИЦЕ

Аудитор:

ООО «Строй-аудит»

ОГРН 1067746402195

Директор: Сайфулин Александр Рафикович

Юридический адрес: 141200, Московская область, г. Пушкино, ул. Чайковского, д.8

Фактический адрес: 141200, Московская область, г. Пушкино, ул. Чайковского, д.8

Телефон: (495) 982-51-87

Факс: (495) 982-51-87

Банковские реквизиты: расчетный счет 40702810700000010487 в «Русский ипотечный банк» (ООО), г. Москва к/с 30101810200000000526, БИК 044585526.

Членство СРО: Московская Аудиторская Палата ОРНЗ 11003012910

Описание проверки:

аудируемый период с 01 января 2013 года по 31 декабря 2013 года

на основании договора № 18-03/01 от 18 марта 2014 года

проверка проводилась с 18 марта 2014 года по 01 апреля 2014 года

Аудируемое лицо:

Полное наименование: Некоммерческое Партнерство участников торгов на сырьевых рынках «Совет по товарным рынкам»

Сокращенное название: НП «Совет по товарным рынкам»

ОГРН 1127799016564

Генеральный Директор по 01.11.2013: Лукашев Владимир Михайлович

Генеральный Директор с 05.11.2013: Гудков Александр Георгиевич

Свидетельство о регистрации: за основным регистрационным номером 1127799016564 выдано Министерством Юстиции Российской Федерации 11 октября 2013г. (зарегистрировано 17.08.2012)

Юридический адрес: Российская Федерация, 115027, г. Москва, Б.Новодмитровская, д.23, стр.3

Банковские реквизиты: р/с 40703810300044011322 в Московском филиале ЗАО "СОЛИД БАНК" Г. Москва, к/с 30101810700000000779 БИК 044579779

Номер налоговой инспекции, в которой предприятие состоит на учете: ИФНС № 15 по г. Москве

Основные виды деятельности: Партнерство создано с целью осуществления содействия его членам в осуществлении деятельности, способствующей заключению гражданско-правовых сделок с нефтью, нефтепродуктами, газом, продукцией нефтехимического и газохимического комплексов, иными товарами и производными от них инструментами на внебиржевом и биржевом рынке; содействия в разработке нормативно-правовой базы регулирования товарных рынков, биржевой и внебиржевой торговли. Оказание правовой, информационной и иной помощи его членам; во взаимодействии с другими организациями и государственными учреждениями; осуществление совместных программ, согласование интересов всех членов Партнерства для представления их интересов в органах государственной власти и управления Российской Федерации и органах местного самоуправления; в реализации уставных видов деятельности членов Партнерства; в развитии и совершенствовании товарных рынков и рынков производных инструментов от

товаров на территории Российской Федерации; в обеспечении условий деятельности членов
Партнерства; в осуществлении мониторинга за деятельностью членов Партнерства; в
принятии мер к урегулированию конфликтов, возникающих между членами Партнерства, а
также между членами Партнерства и их клиентами.

ВВОДНАЯ ЧАСТЬ

Мы провели аудит прилагаемой финансовой (бухгалтерской) отчетности Некоммерческого Партнерства участников торгов на сырьевых рынках «Совет по товарным рынкам» за период с 1 января по 31 декабря 2013 г. включительно. Финансовая (бухгалтерская) отчетность НП «Совет по товарным рынкам» состоит из:

- бухгалтерского баланса;
- отчета о прибылях и убытках;
- пояснительной записки.

Ответственность за подготовку и представление этой финансовой (бухгалтерской) отчетности несет исполнительный орган НП «Совет по товарным рынкам». Наша обязанность заключается в том, чтобы выразить мнение о достоверности во всех существенных отношениях данной отчетности и соответствии порядка ведения бухгалтерского учета законодательству Российской Федерации на основе проведенного аудита.

ОБЪЕМ АУДИТА

Мы провели аудит в соответствии с:

- Федеральным законом «Об аудиторской деятельности» от 30.12.2008г. №307-ФЗ;
- федеральными правилами (стандартами) аудиторской деятельности, утвержденными Постановлением Правительства РФ 23.09.2002 г. № 696;
- правилами (стандартами) аудиторской деятельности, одобренными Комиссией по аудиторской деятельности при Президенте Российской Федерации;
- внутренними правилами (стандартами) аудиторской деятельности Московской Аудиторской Палаты России;
- правилами (стандартами) аудиторской деятельности ООО «Строй-Аудит»;
- нормативными актами органа, осуществляющего регулирование деятельности аудируемого лица.

Аудит планировался и проводился таким образом, чтобы получить разумную уверенность в том, что финансовая (бухгалтерская) отчетность не содержит существенных искажений. Аудит проводился на выборочной основе и включал в себя изучение на основе тестирования доказательств, подтверждающих значение и раскрытие в финансовой (бухгалтерской) отчетности информации о финансово-хозяйственной деятельности, оценку принципов и методов бухгалтерского учета, правил подготовки финансовой (бухгалтерской) отчетности, определение главных оценочных значений, полученных руководством аудируемого лица, а также оценку общего представления о финансовой (бухгалтерской) отчетности. Мы полагаем, что проведенный аудит представляет достаточные основания для выражения нашего мнения о достоверности финансовой (бухгалтерской) отчетности и соответствии порядка ведения бухгалтерского учета законодательству Российской Федерации.

МНЕНИЕ АУДИТОРА

По нашему мнению, финансовая (бухгалтерская) отчетность Некоммерческого Партнерства участников торгов на сырьевых рынках «Совет по товарным рынкам» отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение на 31 декабря 2013 г. и результаты финансово-хозяйственной деятельности за период с 1 января по 31 декабря 2013 г. включительно.

«02» апреля 2014 г.

Директор



Сайфулин А.Р.

Заключение получил

«02» апреля 2014 г.



Будков А.Г./

2014 год	январь	февраль	март	апрель	май	июнь	июль	август	сентябрь	октябрь	ноябрь	декабрь	Итого
Расходы													
ФОП + налоги	434 082,00р.	434 082,00р.	434 082,00р.	434 082,00р.	434 082,00р.	434 082,00р.	434 082,00р.	434 082,00р.	434 082,00р.	434 082,00р.	434 082,00р.	434 082,00р.	5 208 984,00р.
Расходные материалы и канцтовары	0,00	0,00	20 000,00	0,00	0,00	20 000,00	0,00	0,00	20 000,00	0,00	0,00	20 000,00	80 000,00
Телефон и Интернет	15 000,00	15 000,00	15 000,00	15 000,00	15 000,00	15 000,00	15 000,00	15 000,00	15 000,00	15 000,00	15 000,00	15 000,00	180 000,00
Курьерская доставка и почта	0,00	0,00	5 000,00	0,00	0,00	5 000,00	0,00	0,00	5 000,00	0,00	0,00	5 000,00	20 000,00
Представительские расходы	0,00	0,00	0,00	50 000,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	50 000,00	0,00	0,00	100 000,00
(проведение общего собрания) Компьютерная и офисная техника	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	50 000,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	50 000,00
Аренда	78 700,00	78 700,00	78 700,00	78 700,00	78 700,00	78 700,00	78 700,00	78 700,00	78 700,00	78 700,00	78 700,00	78 700,00	944 400,00
Итого:	527 782,00р.	527 782,00р.	552 782,00р.	577 782,00р.	527 782,00р.	602 782,00р.	527 782,00р.	527 782,00р.	552 782,00р.	577 782,00р.	527 782,00р.	552 782,00р.	6 583 384,00р.