



2017

Годовой отчет
Некоммерческого Партнерства
участников торгов на сырьевых
рынках «Совет по товарным рынкам»



Содержание

- Деятельность Партнерства в 2017 году
- Цели, задачи и функции НП «Совет по товарным рынкам»
- Партнерство сегодня
- Органы управления Партнерства
- Основные показатели бухгалтерской и финансовой деятельности Партнерства за 2017 год
- Аудиторское заключение по финансовой (бухгалтерской) отчетности за 2017 год

1. Деятельность Партнерства в 2017 году

Приоритетные направления деятельности Партнерства в 2017 году, принятые на годовом собрании:

1. Продолжение работы по совершенствованию Правил биржевых торгов, обеспечению равноправия участников.
2. Устранение дискриминации независимых участников торгов за счет ограничения возможности приобретения топлива на условиях «франко-труба». Увеличение объема биржевых продаж трубных партий.
3. Снижение рисков участников торгов, продолжение работы по ужесточению критериев допуска к торгам, отсечению от биржевой торговли недобросовестных компаний.
4. Продолжение работы по снижению издержек участников Партнерства, связанных с транспортировкой биржевого товара, в том числе – по неустойкам за сверхнормативный простой.
5. Расширение состава членов Партнерства.

2

Результаты работы Партнерства в 2017 году

Внесение изменений в регуляторную базу и нормативные правовые акты

В течение 2017 года Исполнительной дирекцией НП «СПТР» был подготовлен ряд обращений в ФАС, аргументирующий необходимость увеличения нормативов Совместного приказа, а также исключения из нормативов продаж ВИНК в адрес собственных дочерних обществ, а также продаж между ВИНК. Помимо официальных обращений, представители Партнерства неоднократно высказывали позицию по данному вопросу в публичных выступлениях в СМИ, докладах на конференциях и в рамках заседаний Биржевого комитета ФАС России.

Предложения об увеличении нормативов содержались и в письме НП «СПТР» в адрес председателя правительства РФ Д.А. Медведева, в котором излагались причины резкого и неконтролируемого роста биржевых цен, а также прогноз развития ситуации и предложения по разрешению возникших на топливном рынке проблем.

Результатом данной деятельности стало внесение изменений в Совместный приказ в части исключения продаж ВИНК-ВИНК и ВИНК-ДО из нормативов (внесение изменений в приказ зарегистрировано Минюстом в апреле 2018 г.) и корректировки нормативов в Совместном приказе (ФАС предложила увеличить норматив по АБ до 15% и по ДТ до 7,5%).

Задача увеличения нормативов является стратегической целью деятельности Партнерства, и работа над увеличением нормативов будет продолжена в 2018 г.

Увеличение биржевых продаж топлива на условиях «франко-труба»

Партнерство продолжает начатую в 2015 году работу по увеличению продаж НП на трубных базисах. Поскольку предложения Партнерства по решению проблемы путем объединения трубных и железнодорожных базисов поставки биржевого товара с предоставлением покупателю права выбора способа транспортировки не были приняты Советом секции по причине активного противодействия ВИНК, Исполнительной дирекцией Партнерства были направлены жалобы на действия ПАО «Роснефть» в

части ограничения доступа независимых игроков рынка к приобретению НП на трубных базах. Кроме того, была направлена жалоба на ПАО «Роснефть» в налоговые органы. Подобные же жалобы были направлены рядом членов НП «СПТР» в отношении ПАО «Газпром нефть».

Внесение изменений в Правила торгов

Для снижения необоснованных издержек участников биржевых торгов, повышения предсказуемости и стабильности отгрузок, а также для придания дополнительного импульса развитию срочного рынка НП «СПТР» обратилось к СПБМТСБ с предложением о внесении изменений в пункт 03.01.1. Общих условий договоров поставки, заключаемых в Секции «Нефтепродукты» ЗАО «СПБМТСБ».

Партнерство предложило сократить сроки отгрузки НП, изложив соответствующий пункт Правил в следующей редакции: «в течение 20 (двадцати) календарных дней с даты заключения соответствующего Договора при поставке на условиях «франко-вагон станция отправления», «франко-вагон станция назначения», «франко-вагон станция назначения с возможностью поставки в резервуар Покупателя», «франко-вагон промежуточная станция», «франко-труба», «франко-пункт назначения», «франко-склад Покупателя», «франко-борт пункт назначения» или «самовывоз железнодорожным транспортом».

3

Внесение изменений в Правила торгов. Клиринговая деятельность

НП «СПТР» обратилось в ЦБ с рядом предложений по упорядочиванию клиринговой деятельности и просьбой инициировать внесение изменений в Правила осуществления клиринговой деятельности, а также Правила проведения организованных торгов в Секции «Нефтепродукты».

Данные изменения предусматривают введение единого порядка осуществления клиринга в отношении всех поставщиков вне зависимости от категории участника клиринга, а также наличия статуса Контролера поставки. НП «СПТР» предлагает предусмотреть перечисление на счет поставщиков денежных средств в счет оплаты товара до проведения поставки при условии предоставления поставщиками банковской гарантии возврата денежных средств, уплаты штрафов и неустойки в случае ненадлежащего исполнения обязательств по поставке. Кроме того, необходимо ввести механизм предоставления поставщиками банковских гарантий в качестве обеспечения исполнения обязательств по возврату денежных средств, уплате штрафов и неустойки в случае ненадлежащего исполнения обязательств по поставке.

Повышение ответственности участников биржевых торгов через формирование профессионального стандарта.

Для снижения риска дефолта добросовестных участников торгов и обеспечения баланса интересов продавца и покупателя НП «СПТР» разработало и утвердило Профессиональный стандарт, регламентирующий взаимодействие участников Партнерства при обмене реквизитными заявками. Профстандарт НП «СПТР» не противоречит действующим Правилам торгов АО «СПБМТСБ», но детализирует их, исключая двоякое толкование.

Регламентация взаимодействия с организатором транспортировки при внесении изменений в отгрузочные реквизиты

Один из участников Партнерства столкнулся с новой схемой недобросовестного поведения поставщика, - при направлении новой реквизитной заявки поставщик отгружает товар по старой. В настоящее время Правила содержат положение, в соответствии с которым замена отгрузочных реквизитов осуществляется по согласованию сторон, при этом Поставщик обязан проинформировать покупателя о возможности внесения таких изменений. Однако, по сложившейся практике делового оборота, поставщик информирует покупателя лишь в случае невозможности внесения изменений в отгрузочные реквизиты. Позиция РДК по этому вопросу заключается в том, что новая реквизитная заявка считается несогласованной до направления поставщиком письменного подтверждения ее согласования.

Для исключения подобной ситуации НП «СПТР» предложило внести изменения в Правила торгов, более четко прописав обязанность Поставщика информировать покупателя о согласовании или отклонении новой реквизитной заявки, по аналогии с профстандартом регламентирующим документооборот при направлении первой реквизитной заявки, утвержденным членами НП «СПТР».

По итогам заседания Рабочей группы Исполнительной дирекции поручено подготовить соответствующее обращение на биржу.

Соответствующие предложения были направлены на Биржу и внесены в План работы Совета Секции на 1-ое полугодие 2017 года.

2. Цели, задачи и функции НП «Совет по товарным рынкам»

В соответствии с Уставом, Некоммерческое партнерство «Совет по товарным рынкам» является основанной на членстве некоммерческой организацией, учрежденной юридическими лицами для содействия ее членам в осуществлении их уставной деятельности.

Партнерство является некоммерческой организацией и не имеет в качестве цели своей деятельности извлечение прибыли для ее распределения между учредителями и членами Партнерства в качестве их доходов.

Деятельность Партнерства предполагает следующие цели:

- Защита бизнеса членов партнерства путем увеличения доли открытого рынка и обеспечения равных условий для всех участников товарного рынка нефти и нефтепродуктов;
- Повышение эффективности работы участников партнерства на товарных рынках за счет создания коммуникационной площадки для обмена опытом по решению различных проблем;
- Корректировка нормативно-правовой базы с учетом интересов независимых участников товарного рынка;
- Представление интересов членов Партнерства перед государственными регулирующими органами.
- Оказание правовой, информационной и иной помощи членам Партнерства;
- Обеспечение внесудебного урегулирования конфликтов, возникающих между членами Партнерства, а также между членами Партнерства и их клиентами.

Для достижения целей, указанных выше, Партнерство решает следующие задачи:

- Осуществляет мониторинг практики применения законодательства Российской Федерации и других нормативно-правовых актов, направленных

на регулирование коммерческой деятельности членов Партнерства на рынке нефти и нефтепродуктов;

- Участвует в разработке нормативно-правовой базы регулирования товарных рынков;
- Разрабатывает предложения по совершенствованию законодательства Российской Федерации и направляет их в органы государственной власти и в экспертные учреждения;
- Участвует в работе экспертных советов и других совещательных органах, действующих при государственных регулирующих структурах, с целью отстаивания интересов участников Партнерства.
- Содействует разрешению споров, связанных с осуществлением предпринимательской или иной экономической деятельности, возникающих между членами Партнерства;
- Оказывает информационную, методическую и правовую поддержку профессиональной деятельности членов Партнерства.
- осуществляет сотрудничество с участниками товарных рынков, не являющимися членами Партнерства, а также с их объединениями и союзами.

Устав Партнерства допускает осуществление таких функций как ведение реестра участников рынка, выработка обязательных для участников стандартов, правил и практик поведения на товарном рынке, создание третейского суда, дисциплинарной комиссии и других органов, необходимых для осуществления функций саморегулируемой организации. Однако, на данном этапе участниками партнерство было принято решение о нецелесообразности трансформации Некоммерческого партнерства в Саморегулируемую организацию по действующему законодательству.

3. Партнерство сегодня

Некоммерческое Партнерство «Совет по товарным рынкам» создано в 2012 году трейдерами и брокерами российского рынка нефтепродуктов (Свидетельство Министерства Юстиции Российской Федерации №1127799016564 от 28 августа 2012 г.).

В настоящий момент участниками Партнерства являются следующие компании:

1. «Атан», ООО
2. «Инко-Балт», ООО
3. «М10-Ойл», ООО
4. «Олимп-Трейд», ООО
5. «Петролеум Трейдинг», ООО
6. «РУАНТ», ООО
7. «Солид – товарные рынки», ОАО
8. «Спектр-РП», ООО
9. «СТ-Трейд», ООО
10. «Строймехтранс», ООО
11. «Трасса», ГК
12. «Шелл нефть», ЗАО
13. «ЭйДжи-Ойл», ООО

4. Органы управления Партнерства

На сегодняшний день в Партнерстве образованы и действуют следующие органы управления:

1. Общее собрание членов Партнерства, являющееся высшим органом управления Партнерства;
2. Правление Партнерства - Коллегиальный исполнительный орган Партнерства, формируемый из состава Членов Партнерства (их представителей);
3. Генеральный директор Партнерства - Единоличный исполнительный орган Партнерства.

4.1 Общее собрание членов Партнерства.

К компетенции Общего собрания членов Партнерства относится:

- утверждение по представлению Генерального директора Партнерства текущих и перспективных планов деятельности Партнерства;
- утверждение приоритетных направлений деятельности Партнерства, принципов формирования и использования его имущества;
- принятие решения о создании Третьейского суда Партнерства и утверждение положения о Третьейском суде Партнерства, а также регламента деятельности Третьейского суда Партнерства;
- принятие решений о создании Палат Партнерства, утверждение положений о них и внесение изменений в указанные положения;
- утверждение требований, предъявляемых к членам Партнерства;
- контроль за деятельностью Исполнительных органов Партнерства;
- утверждение и изменение устава Общества, а также Положений об исполнительных органах Партнерства (Единоличном и Коллегиальном);
- назначение на должность и освобождение от должности Единоличного исполнительного органа Партнерства;
- избрание Коллегиального исполнительного органа Партнерства;
- принятие решения о реорганизации или ликвидации Партнерства, назначение ликвидатора или ликвидационной комиссии;
- избрание Ревизора (Ревизионной комиссии) Партнерства и утверждение Положения о Ревизоре (Ревизионной комиссии) Партнерства.

4.2 Структура и персональный состав Правления Партнерства

К компетенции Правления Партнерства относится:

- утверждение финансового плана (бюджета) Партнерства и внесение в него изменений;
- утверждение годового отчета и годового бухгалтерского баланса Партнерства;
- изменение по представлению Генерального директора Партнерства порядка внесения и размеров вступительных и членских взносов, порядка внесения и размеров других обязательных взносов членами Партнерства; введение и/или отмена других обязательных взносов;
- принятие по представлению Генерального директора Партнерства решений о создании филиалов и представительств Партнерства;
- принятие решения об участии партнерства в других организациях, а также ассоциациях и союзах;
- утверждение аудитора Партнерства и утверждение годового отчета аудитора;
- назначение, на основании представления Генерального директора Партнерства, кандидатур членов Третьейского Суда Партнерства;
- одобрение совершения Партнерством сделок в которых имеется заинтересованность/конфликт интересов (статья 27 Федерального закона РФ «О

некоммерческих организациях») или сделок которые приводят или могут привести к отчуждению имущества Партнерства на сумму превышающую 25% чистых активов Партнерства.

Решением Общего собрания Членов Партнерства в Правление Партнерства были избраны следующие лица:

1. Председатель Правления – Мороз Илья Викторович (ОАО «Солид – товарные рынки»)
 2. Заместитель Председателя Правления – Дьяченко Максим Валерьевич (ООО «Петролеум Трейдинг»)
- Члены Правления:
3. Бирюков Евгений Александрович ООО «ЭйДжи-Ойл»);
 4. Жигadlo Александр Брониславович (ООО «Руант»);
 5. Симаков Максим Ильич (ООО «Олимп-Трейд»);

Структура и персональный состав Исполнительного аппарата

4.3 Генеральный директор Партнерства

Генеральный директор Партнерства осуществляет следующие функции:

- без доверенности действует от имени Партнерства по вопросам, отнесенным к компетенции Генерального директора Партнерства;
- представляет Партнерство в органах государственной власти, в органах местного самоуправления, в суде, арбитражном суде, третейском суде, перед другими лицами по вопросам, отнесенным настоящим Уставом к его компетенции;
- организует работу в сфере сотрудничества Партнерства с профессиональными и общественными организациями, в том числе иностранными и международными, со средствами массовой информации;
- распоряжается денежными средствами и иным имуществом Партнерства в соответствии с бюджетом, утверждаемым Общим собранием членов Партнерства и Правлением;
- осуществляет прием и увольнение работников Партнерства, заключает трудовые договоры;
- формирует Дирекцию Партнерства и руководит ее деятельностью;
- в пределах своей компетенции издает приказы и распоряжения, обязательные для исполнения всеми работниками дирекции Партнерства;
- осуществляет контроль за исполнением решений Правления Партнерства и Общего собрания членов Партнерства;
- принимает решения по вопросам, не отнесенным законом или настоящим Уставом к компетенции (исключительной компетенции) Общего собрания членов Партнерства и Правления Партнерства.
- разрабатывает текущие и перспективные планы деятельности Партнерства и вносит их на рассмотрение Правления Партнерства;
- осуществляет текущий контроль за исполнением планов деятельности Партнерства;
- присутствует на общих собраниях членов Партнерства, заседаниях специализированных органов Партнерства;
- разрабатывает проект бюджета (финансового плана) Партнерства и вносит его на рассмотрение Правления Партнерства и Общего собрания членов

Партнерства, а также осуществляет текущий контроль за исполнением бюджета (финансового плана) Партнерства;

- вносит на рассмотрение Правления Партнерства предложения об утверждении порядка внесения и размеров вступительных и членских взносов, порядка внесения и размеров других обязательных взносов членами Партнерства, предоставления льгот по их уплате;
- уведомляет членов Партнерства о проведении очередных и внеочередных заседаний Общих собраний членов Партнерства;
- доводит до сведения членов Партнерства решения органов управления Партнерства и контролирует их выполнение;

В состав Исполнительного аппарата Партнерства входят:

Генеральный директор – Морозов Илья Владимирович

Исполнительный директор – Бобылев Владимир Владимирович

Взаимодействие членов Партнерства с Исполнительной дирекцией

Взаимодействие членов Партнерства с Исполнительной дирекцией строится следующим образом:

- Компания-участник Партнерства формулирует суть инициативы и направляет ее в Исполнительную дирекцию.
- Исполнительная дирекция переправляет данную инициативу на согласование всем участникам Партнерства путем рассылки сообщений по электронным адресам, указанным в заявлении на вступление в Партнерство (или предоставленным дополнительно в Исполнительную дирекцию), определяя срок, в течение которого необходимо прислать возражения и замечания, в случае, если таковые имеются.
- В случае если в указанный срок возражений по данной инициативе не поступило (отсутствие возражения со стороны члена Партнерства, считается его согласием на реализацию указанной инициативы), она считается утвержденной и Исполнительная дирекция приступает к ее реализации.
- В случае поступления возражений по предложенной инициативе, она выносится на совещание рабочей группы для более детального обсуждения, с приглашением к обсуждению как авторов инициативы, так и ее оппонентов. Рабочая группа формирует мнение по инициативе, которое рассылается Исполнительной дирекцией в протоколе совещания рабочей группы.
- В случае, если в рамках заседания рабочей группы, стороны не пришли к согласию по предложенной инициативе, она еще раз направляется всем участникам Партнерства на согласование. В случае, если в указанный в рассылке срок, возражений по данной инициативе не поступило от более чем половины списочного состава членов Партнерства (отсутствие возражения со стороны члена Партнерства, считается его согласием на реализацию указанной инициативы), она считается утвержденной и Исполнительная дирекция приступает к ее реализации.
- Член Партнерства, подавший инициативу, вправе отказаться от нее, уведомив об этом Исполнительную дирекцию, не позднее дня, указанного в рассылке, как крайний день согласования.